

Courtier crédit – Prêt Viager Hypothécaire (H/F)

Réussir comme conseiller PVH, c'est associer expertise, pédagogie et sens de l'accompagnement. La technique permet de construire la bonne solution ; la qualité de la relation permet au client de prendre sa décision en toute confiance.

**CDI – Temps plein
Paris 17^e et Bordeaux
Création de postes**

À propos de Renée Costes

Leader français du viager et de la nue-propriété depuis plus de 30 ans, Renée Costes accompagne les propriétaires dans leurs projets de monétisation immobilière.

Grâce à un réseau national de spécialistes, une expertise reconnue et une forte présence digitale, l'entreprise connaît une croissance soutenue portée par les évolutions démographiques et les nouveaux besoins patrimoniaux des Français.

Afin d'accompagner cette croissance, sa filiale Renée Costes Courtage, crée **plusieurs postes de Conseiller Commercial Sédentaire – Prêt Viager Hypothécaire**.

Votre mission

Vous accompagnez, **à distance**, des propriétaires seniors souhaitant financer leurs projets tout en conservant leur logement. Véritable conseiller, vous les guidez dans leur réflexion et les accompagnez jusqu'à la mise en place de leur Prêt Viager Hypothécaire.

Concrètement, vous serez amené(e) à :

- **Conseiller** des clients seniors et analyser leur situation patrimoniale, financière et familiale.
- **Étudier** la faisabilité de leur projet et réaliser une étude personnalisée.
- **Présenter** le Prêt Viager Hypothécaire avec pédagogie et transparence.
- **Piloter** les dossiers de financement avec les partenaires bancaires, notaires et experts.
- **Accompagner** les clients jusqu'à l'aboutissement de leur projet tout en assurant un suivi commercial de qualité.

Pourquoi rejoindre Renée Costes ?

- Leader français des solutions de monétisation du patrimoine immobilier.
- Une activité innovante et stratégique en plein développement.
- Des **leads fournis** par le groupe : vous vous concentrez sur le conseil, pas sur la prospection.
- Une formation complète au Prêt Viager Hypothécaire et à nos solutions patrimoniales.
- Un environnement exigeant, bienveillant et tourné vers la satisfaction client.
- Une équipe engagée et un appui quotidien des équipes de Renée Costes et de nos partenaires spécialisés.

Vous êtes probablement la personne que nous recherchons si...

- Vous êtes titulaire d'une formation **Bac+2 minimum et d'une expérience commerciale réussie** en banque, immobilier, assurance, financement ou gestion de patrimoine.
- Vous aimez **comprendre avant de convaincre** : analyser les besoins de vos clients afin de leur proposer la solution la plus adaptée.
- Vous savez instaurer une **relation de confiance** grâce à votre écoute, votre pédagogie et votre enthousiasme.
- Vous êtes **rigoureux(se), autonome** et à l'aise dans la relation client à distance.
- Vous souhaitez développer une **expertise rare** sur un marché en pleine croissance.

Conditions

- CDI – 39 heures hebdomadaires.
- Poste basé à Paris 17^e et à Bordeaux.
- Rémunération attractive selon expérience et profil.
- Primes sur objectifs.
- Tickets restaurant.
- Mutuelle et prévoyance.

Processus de recrutement

1. Échange téléphonique avec les Ressources Humaines.
2. Entretien avec la Direction.
3. Rencontre avec les équipes opérationnelles et échange autour de votre vision de l'organisation et du développement du Centre de Relation Clients.

Merci d'adresser votre candidature (CV et lettre de motivation) à :

job@costes-viager.com

Pour en savoir plus sur Renée Costes :

[Renée Costes - Nous rejoindre](#)

Nous avons hâte de découvrir votre parcours et d'échanger avec vous sur ce projet de création de poste stratégique.